

Рассмотрен
 Советом директоров
 ПАО «Корпорация развития
 Чувашской Республики»
 «26» декабря 2017 года
 (протокол № 14/17 от «27» декабря 2017 года)

**Перечень «операционных драйверов» эффективности деятельности сотрудников
 ПАО «Корпорация развития Чувашской Республики»**

№	Должность сотрудника	«Операционные драйвера»	Количественные показатели*
1.	Генеральный директор	Количество заключенных соглашений и договоров с инициаторами и инвесторами проектов (генеральные соглашения о сопровождении проектов, агентские договоры, соглашения о сотрудничестве, инвестиционные соглашения и др.)	5
		Количество привлеченных /направленных инвесторов	2
		Количество проектов, взятых на сопровождение/реализованных проектов	3
2.	Первый заместитель генерального директора	Количество заключенных соглашений и договоров с инициаторами и инвесторами проектов (генеральные соглашения о сопровождении проектов, агентские договоры, соглашения о сотрудничестве, инвестиционные соглашения и др.)	5
3.	Заместитель генерального директора по юридическим вопросам	Количество подготовленных соглашений о сотрудничестве, агентских договоров, инвестиционных соглашений, генеральных соглашений о сопровождении проектов по принципу «единого окна» (при участии и/или под руководством)	5
		Количество подготовленных проектов, договоров, писем, претензий, исковых заявлений	10
		Количество проанализированных/разработанных документов государственно-частного, муниципально-частного партнерства, а также документации в сфере концессионных отношений (конкурсная документация, концессионные соглашения, предложения о заключении соглашений в порядке частной инициативы)	3
4.	Специалист отдела инвестиционного проектирования	Количество разработанных финансовых моделей, бизнес-планов проектов	3
5.	Менеджер сопровождения инвестиционных проектов	Количество подготовленных презентаций, паспортов проектов / территорий / инвестплощадок / компаний	3
6.	Советник	Количество разработанных программ официальных визитов, соответствующих предложений	5
7.	Начальник отдела доходов и развития собственного бизнеса	Количество подготовленных планов реализации проектов/договоров, направленных на получение доходов	3

*в месяц